

LES ESSENTIELS POUR ENTREPRENDRE

OBJECTIFS DE LA FORMATION

La formation va vous permettre de vous initier à tous les aspects de l'entrepreneuriat pour préparer votre début d'activité, notamment l'aboutissement de votre business plan.

OPTION : Viabilité de projet – 4h

- Analyser la viabilité économique de son projet
- Comprendre son marché et son univers concurrentiel • Définir sa clientèle
- Définir sa zone de chalandise
- Analyser ses concurrents

Module juridique – 11h

- Revu des formes juridiques (EURL, EIRL, SARL, SAS, SASU)
- Identifier les avantages et les contraintes
- Choix du statut juridique
- Maîtriser le cadre réglementaire
- Connaître l'impact juridique et fiscal du statut juridique
- Comprendre le statut social : statut du travailleur non salarié (TNS), le conjoint collaborateur et la couverture sociale
- Planifier les étapes de la création et de l'immatriculation
- Transformer le statut de sa micro entreprise

Module financier – 10h

- Connaître les obligations administratives et comptables (factures, déclaration de CA, devis...)
- Déterminer son chiffre d'affaires (plafond et prévisionnel) et ses bénéfices,
- Charges sociales, impôts et taxes
- Comprendre son plan de financement, le compte de résultat et son plan de trésorerie
- Calculer sa marge, son coût de revient et son seuil de rentabilité
- Faire sa déclaration SSI
- Gérer la trésorerie
- Connaître l'enregistrement des Taxes, des charges, de la TVA
- Elaborer son tableau de bord

Voir page suivante

Public

- Toute personne ayant un projet de création ou reprise d'entreprise quel que soit le secteur d'activité
- Tout dirigeant de petite entreprise

Prérequis

- Parler, lire et écrire le français
- Effectuer les 4 opérations de base en mathématiques
- Utiliser couramment les outils bureautiques

Durée de la formation

- 5 jours
- 35 h de formation



Dates et lieux de la formation

- 6 au 10 janvier en distanciel
- 24 au 28 mars en distanciel
- 19 au 23 mai en distanciel
- 7 au 11 juillet en distanciel
- 22 au 26 septembre en distanciel
- 24 au 28 novembre en distanciel

Programme individualisé

Tarif hors session collective : 85 euros de l'heure

▪ SUITE

LES ESSENTIELS POUR ENTREPRENDRE

Module commerciale – 7h

- La stratégie commerciale
- L'image de marque
- Segmenter ses parts de marché
- Marketing relationnel • Définir ses prix
- Définir son organisation commerciale
- Gérer durablement sa relation client
- Rechercher et sélectionner les canaux de distribution et/ou de prospection
- Développer son chiffre d'Affaires grâce au réseau relationnel
- Construire son argumentaire de vente

Module communication – 7h

- Construire un plan de communication et établir une stratégie de communication
- Déterminer ses cibles
- Créer son persona
- Penser sa charte graphique
- Comprendre et utiliser les réseaux sociaux
- Prévoir sa ligne éditoriale
- Analyser sa communication
- Création de contenus sur l'outil CANVA
- Ouvrir sa boutique en ligne
- Transformation digitale de mon entreprise

Formateur

Nos formateurs sont des experts en comptabilité reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

Accessibilité

Session accessible aux personnes à mobilité réduite. Pour toute autre situation de handicap, contactez le service formation.

Référent(e) handicap

Louise GRANDPERRET : 07 87 68 85 77
referent.handicap@bge-berrytouraine.com

Planning



Pour en savoir plus, contactez-nous !
formation@bge-berrytouraine.com
Tel : 06 43 20 93 17

Tarif

700 €

HORS OPTION VIABILITE
DE PROJET

Financeurs

4,88/5
Satisfaction de
nos stagiaires

AUTOFINANCEMENT

OPCO
opérateurs de compétences

 France
Travail

FAF
Fonds d'assurance Formation


BGE
BERRY - TOURAINÉ
Appui aux entrepreneurs